

Исх. № \_\_\_\_\_ от 26 февраля 2015 г.  
на вх. № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Руководителю предприятия  
Руководителю отдела снабжения  
**Тема:** Обзор ситуации на рынке  
металлопроката, прогноз на март 2015 г.

Мы рады видеть Вас в качестве своего партнера и благодарим за сотрудничество.

Понимая необходимость в своевременной информации о тенденциях рынка при планировании Вами закупок металлопродукции, сообщаем Вам обзор текущей ситуации на рынке металлопроката.

**Текущая ситуация на рынке РФ**

Рынок металлопроката демонстрирует устойчивую тенденцию к разнонаправленному движению в начале 2015 года: если цены производителей проката стремились вверх в погоне за экспортным паритетом и курсом доллара, то на вторичном рынке ситуация на сегодняшний день прямо противоположная. Резко возросшие расходы потребителей привели к необходимости пересмотра цен на готовые металлоизделия и, как следствие, сужению рынка их потребления. На сложно прогнозируемом потребительском рынке доминирующим фактором становится строжайшая экономия (исключение всех необязательных расходов), а также снижение коэффициента запаса. Многие переработчики металла сегодня осуществляют закупку сырья только под согласованные заказы.

В результате в первые месяцы 2015 года многие российские трейдеры особенно остро ощутили снижение спроса, и вынуждены бороться за покупателя всеми доступными способами, в частности – снижая цены, иногда даже ниже себестоимости.

Одновременно отечественные производители черного проката и поставщики лома продолжили наращивать экспортные отгрузки – так, по данным РЖД, рост отгрузок лома в феврале 2015 по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 22%, черного металлопроката – 4,6%. Такой скачок, по всей видимости, обусловлен тем, что Министерство промышленности и торговли РФ уже предупредило отечественных производителей о возможности введения экспортных пошлин на металлопрокат, и даже полном запрете экспортных отгрузок лома, в случае, если внутренние цены на эту продукцию не будут скорректированы в меньшую сторону. Игроки используют время до принятия такого решения, чтобы заработать.

По-прежнему актуальной остается проблема финансирования и кредитования, затронувшая всю товаропроводящую цепочку, от производителей до потребителей, – требования со стороны кредитных организаций более жесткие, процентные ставки высоки.

**Прогноз цен на март 2015:**

По отдельным товарным группам экспортный ценовой паритет снизился ввиду общемировой тенденции снижения цен на сталь и ЖРС, а также укреплением российской валюты. В частности, характеризуются отрицательным трендом экспортные котировки на слябы, ГК-рулоны, квадратную заготовку. Это связано с несколькими факторами: европейский рынок насыщен в достаточной степени, и в повышении коэффициента запаса потребители не видят смысла. В то же время агрессивная политика сбыта со стороны Китая приводит к тому, что котировки самого востребованного сортового и плоского проката снижаются.

Эти факторы, по нашему мнению, а также угроза введения экспортных пошлин, должны переориентировать отечественных производителей на внутренний рынок.

В частности, на арматуру и большинство позиций фасонного проката производители сохраняют цены февраля, и цены на вторичном рынке будут зависеть исключительно от уровня спроса со стороны конечных потребителей.

В отношении плоского проката производители заявляют рост от 6,5% (на горячекатаный лист) до 10-14% (на холодный и оцинкованный). Однако нам такой значительный рост представляется неоправданным, исходя из текущих требований рынка. Стабильный спрос обеспечен, пожалуй, только в отношении холоднокатаного проката. Разумным нам представляется рост на 3-5%.

Цены производителей на трубы вырастут адекватно предшествующему подорожанию листа – от 500 до 1500 рублей на продукцию из горячекатаного листа, и примерно на 3500 рублей на трубы из холоднокатаной заготовки.

**Текущие новости Брок-Инвест-Сервис:**

*Стремясь помочь нашим клиентам экономить на всем и максимально оптимизировать расходы, мы предлагаем воспользоваться возможностью обработки закупаемого металла прямо в месте его хранения. При этом Вы сможете не только сократить логистические расходы, но и переложить ответственность за качество продукции на плечи квалифицированных специалистов, качество работы которых гарантировано многолетней репутацией Брока.*

За дополнительной информацией о наличии металлопроката, стоимости, ассортименте и дополнительных условиях обращайтесь к Вашему персональному менеджеру по телефону (495) 980-98-80.



С уважением,  
Генеральный директор  
ЗАО "ТФД "Брок-Инвест-Сервис и К"



Арсенюк В.В.

**Региональные офисы продаж Брок-Инвест-Сервис:**

г.Клин	тел. (496) 249-82-88
г.Санкт-Петербург	тел. (812) 313-80-26, 313-80-27
г.Обнинск	тел. (48439) 9-61-45, 9-61-46
п.Октябрьский	тел. (495) 980-97-75, 980-98-80 доб. 638, 658
г.Рязань	тел. (4912) 505-180, 502-180

г.Сергиев Посад	тел. (496) 547-08-86, 547-03-28
г.Тверь	тел. (4822) 33-11-78, 33-17-70, 33-11-40
г.Тула	тел. (4872) 25-08-90, 25-08-89, 25-02-90
г.Ярославль	тел. (4852) 67-40-46