

Исх. № _____ от 28 января 2015 г.
на вх. № _____ от _____ 20 ____ г.

Руководителю предприятия
Руководителю отдела снабжения
Тема: Обзор ситуации на рынке
металлопроката, прогноз на февраль 2015 г.

Мы рады видеть Вас в качестве своего партнера и благодарим за сотрудничество.

Понимая необходимость в своевременной информации о тенденциях рынка при планировании Вами закупок металлопродукции, сообщаем Вам обзор текущей ситуации на рынке металлопроката.

Текущая ситуация на рынке РФ

В начале года ситуация на рынке металлоторговли, как и во многих других отраслях, продолжает оставаться максимально неопределенной. Курс основных мировых валют по-прежнему очень высок по отношению к рублю, что создает предпосылки для переориентации основных производимых в стране объемов на экспорт. При этом импорт становится практически не возможен. Одновременно низкая стоимость нефти грозит существенным дефицитом государственного бюджета и, как следствие, - значительным сокращением финансирования, в первую очередь – глобальных инфраструктурных проектов. Отметим, что некоторые крупные производители нефти строят инвестиционные планы исходя из цены нефти 40\$ за баррель, или перешли на ежемесячное планирование.

В остальных отраслях также отмечается пересмотр инвестиционных программ – новые строительства стали существенно дороже по сравнению с плановыми цифрами 2014 года, а привлечение заемных средств затруднено – стоимость банковских кредитов, в связи с повышением ключевой ставки ЦБ, стала непосильной или не рентабельной для многих заемщиков.

Все эти факторы в значительной степени влияют на нестабильность товарного рынка и способствуют возникновению панических настроений.

Однако следует отметить, что те инвестиционные программы, которые были запущены ранее, все-таки в большинстве своем будут реализованы в том или ином виде. Кроме того, отдельные отрасли могут рассчитывать на господдержку – в настоящее время сформирован антикризисный план. Конечно, не следует забывать и про возможности оптимизации расходов, которые при нынешнем положении дел будут реализованы по максимуму.

Прогноз цен на февраль 2015:

Не смотря на снижение спроса на металл, связанное с описанными выше обстоятельствами, а также традиционным низким сезоном, комбинаты-производители продолжают повышение цен на все виды проката, поскольку экспортные поставки сейчас значительно более выгодны, а ценовой паритет по-прежнему не достигнут. Стремясь заработать на ситуации как можно больше, заводы в одностороннем порядке начинают пересматривать условия длительных соглашений с металлотрейдерами по ценам и объемам. Так, помимо общего повышения цен, предусмотрены значительные приплаты за отсрочку платежа, которые фактически являются запретительным инструментом и исключают товарное кредитование. Такое поведение производителей вынуждает и трейдеров поднимать цены, и это ставит под удар сбытовые возможности многих производителей – цена готовой продукции в металлоемких отраслях становится зачастую непосильной для конечного потребителя. В частности, по данным журнала «Металлоснабжение и сбыт», производители сельхозтехники, вагоностроители и представители автопрома уже выступили с предложением о введении экспортных пошлин на металлопрокат. Тем не менее, на сегодняшний день ситуация такова.

Рост цен на арматурный прокат на первичном рынке составит в феврале около 2500 рублей, и таким образом сравняется или превысит по отдельным позициям текущие цены на вторичном рынке, при этом выделенные объемы значительно меньше тех, на которые рассчитывали трейдеры. После объявления комбинатами цен на февраль спрос на вторичном рынке резко взлетел, но зачастую имеющиеся потребности не подкреплены должным финансированием.

Трубы продолжают отыгрывать удорожание подката прошлых месяцев – цены на первичном рынке растут примерно на 3000-4000 рублей, при этом спрос сейчас традиционно низкий и сложно предсказать, как такое повышение скажется на ценах и объемах потребления вторичного рынка - остается рассчитывать только на приближающийся сезон.

Что касается плоского проката и фасона, то здесь, помимо повышения цен (5-6 и 6-9% соответственно) следует отметить и четко обозначившийся дефицит на первичном рынке. Листы – это востребованный экспортный продукт, и все внутренние потребители вынуждены работать в рамках ограниченных производителями квот, а что касается фасонного проката, то многие заводы просто сократили его производство, поскольку используют оборудование для изготовления более интересной в текущей ситуации арматуры. Пока предложение по фасону на вторичном рынке примерно равно спросу, но из-за сокращения поставок с Украины в ближайшее время возможно изменение баланса спроса и предложения в этом сегменте.

Таким образом, на вторичном рынке металлопроката следует ожидать очередного удорожания по всем направлениям, а по отдельным позициям также и дефицита. По нашим оценкам, это станет особенно явным к марту, поскольку имеющиеся у трейдеров запасы будут планомерно вымываться в течение следующего месяца.

Текущие новости Брок-Инвест-Сервис:

Стремясь помочь нашим клиентам экономить на всем и максимально оптимизировать расходы, мы предлагаем воспользоваться возможностью обработать покупаемый металл прямо в месте его хранения. При этом Вы сможете не только сократить логистические расходы, но и переложить ответственность за качество продукции на плечи квалифицированных специалистов, качество работы которых гарантировано многолетней репутацией Брока.

За дополнительной информацией о наличии металлопроката, стоимости, ассортименте и дополнительных условиях обращайтесь к Вашему персональному менеджеру по телефону (495) 980-98-80.

С уважением,
Генеральный директор
ЗАО "ТФД "Брок-Инвест-Сервис и К"



Арсенюк В.В.

Региональные офисы продаж Брок-Инвест-Сервис:

г.Клин	тел. (496) 249-82-88
г.Санкт-Петербург	тел. (812) 313-80-26, 313-80-27
г.Обнинск	тел. (48439) 9-61-45, 9-61-46
п.Октябрьский	тел. (495) 980-97-75, 980-98-80 доб. 638, 658
г.Рязань	тел. (4912) 505-180, 502-180

г.Сергиев Посад	тел. (496) 547-08-86, 547-03-28
г.Тверь	тел. (4822) 33-11-78, 33-17-70, 33-11-40
г.Тула	тел. (4872) 25-08-90, 25-08-89, 25-02-90
г.Ярославль	тел. (4852) 67-40-46

